

«Привлечение денежных средств на белорусском и международном рынках. Требования к потенциальным заемщикам и юридические тонкости»

Руководителям высшего и среднего звена, финансовым директорам, внутренним контролерам, специалистам по развитию, руководителям подразделений, экономистам, финансовым аналитикам.

Сегодня все больше и больше белорусских компаний задумываются о том, есть ли альтернатива кредитам местных банков. Все мы слышим о тех возможностях, которые дают новые финансовые инструменты, зарубежные финансовые рынки либо сотрудничество с иностранными финансовыми институтами: это и беспрецедентно низкие ставки, и сроки привлечения до десяти лет и отсутствие необходимости иногда исполнять неоправданно жесткие требования белорусской кредитной организации.

Но все ли могут привлечь деньги на выгодных для себя условиях? Каким требованиям нужно соответствовать? Как привести собственный бизнес в порядок в максимально короткие сроки?

Ответы на эти вопросы Вы получите 10 марта.

Программа семинара

«Особенности подготовки и аудита финансовой отчетности по МСФО», Мария Шаченкова, начальник департамента аудита иностранного унитарного предприятия «Делoit».

1. Основные принципы МСФО, состав и структура отчетности по МСФО.
2. Основные различия между требованиями МСФО и бухгалтерским учетом по законодательству Беларуси.
3. Подходы к внедрению МСФО в компании.
4. Аудит отчетности по МСФО: к чему нужно быть готовым.

«Корпоративные облигации – инструмент для привлечения финансирования как в Беларуси, так и за рубежом», Илья Богданов, директор ООО «ВестБизнесГруп».

1. Понятие рынка ценных бумаг.
2. Возможности привлечения финансирования с использованием облигационного займа. Основные виды облигаций, доступных для размещения на белорусском рынке.
3. Привлечение денежных средств без использования обеспечения. Примеры сделок в 2015 году.
4. Подготовка компании-эмитента к выпуску облигаций и процедура эмиссии облигаций. Сопровождение выпущенных облигаций. Погашение облигационных займов и выплата доходов по ним.
5. Выпуск облигаций и размещение за пределами РБ, Стоимость, ставки, риски, проблемы и возможности. Сравнительный анализ белорусского, прибалтийского, польского и российского рынков.

«Возможности привлечения финансирования в текущих условиях: из практики 2015-2016 гг., Роман Осипов, управляющий директор инвестиционной компании «Юнитер».

1. Привлечение инвестиций.
2. Альтернативные источники привлечения финансирования.
3. Продажа бизнеса.

«Роль юриста в финансовых сделках», Валентин Галич, партнер ООО «Юридическая компания «Вердикт».

1. Привлечение юриста на стадии структурирования и получения финансирования.
2. Роль юридического советника на стадии реструктуризации и взыскания задолженности.

«Мировые финансовые рынки и их влияние на белорусские компании», Илья Богданов, директор ООО «ВестБизнесГруп».

1. Ключевые игроки. БРИКС. США. Евросоюз. Влияние мировой экономической конъюнктуры на Беларусь. Как правильно интерпретировать новости?
2. Валютные курсы. Курсы валют и их значение для реальной экономики. Как интерпретировать информацию об итогах торгов валютой? Факторы, влияющие на динамику курса белорусского рубля и ключевых валютных пар.
3. Европейская и американская финансовая система. Монетарные системы Европейского Центробанка и Федеральной Резервной Системы и их влияние. LIBOR, EURIBOR и другие ставки. Как не прогореть на изменении параметров.

Дата проведения: **10 марта 2016 г.**

Место проведения: **steak house NEWMAN, г. Минск, ул. Немига, 36.**

Регистрация участников: с 12.00 до 12.30

Начало: 12-30.

Окончание: 18.00

Стоимость участия: 3 600 000 бел. руб., в т.ч. 20% НДС.

Платежные реквизиты: получатель ООО «ВестБизнесГруп», УНП 291077019 р/с: 3011300000038

в филиале ОАО «Белгазпромбанк» г. Минск код. 742.

За более подробной информацией обращайтесь по телефону

+375 29 2 567 901 (Маргарита), e-mail: ml@wbg.by

**Настоящее информационное письмо согласно п.2. ст. 407 ГК является публичной офертой (предложением заключить договор), а уплата указанной в ней суммы согласно п.3. ст. 408 и п.2 402 ГК – акцептом (принятием предложения). Договор при этом будет считаться заключенным в момент оплаты (подтверждения оплаты) семинара.*

В качестве основания платежа указывается настоящее информационное письмо.